

L'augmentation de capital de CGBI ouvre la voie à l'union avec Team Partners

ALAIN RUELLO

21 juin 2005

Les Echos

La SSII a levé un peu plus de 8 millions d'euros et Gérard Guyodo, un ancien responsable de Steria et de Sopra, devrait en prendre la tête. L'offre publique d'échange pourrait avoir lieu à la rentrée.

L'assemblée générale et le conseil d'administration de **CGBI** qui se tiendront jeudi devraient marquer le début d'une nouvelle ère pour cette société de services informatiques, qui, comme de nombreuses SSII de taille moyenne, a très mal vécu la crise du secteur en 2002 et 2003. Un temps suspendue par l'AMF (« Les Echos » du 2 juin), l'augmentation de capital, qui s'est terminée hier soir, a permis de lever 8,2 millions d'euros et ouvre la voie au rapprochement avec Team Partners, pour donner naissance à un groupe d'un millier de personnes environ pour 70 millions d'euros de chiffre d'affaires pro forma.

Précisions

« L'OPE pourrait intervenir à la rentrée », espère Gérard Guyodo, ancien responsable de Steria et de Sopra, qui participe à l'augmentation de capital, aux côtés notamment de Prado Finance, et devrait logiquement prendre le titre de PDG de **CGBI**, dans un premier temps, et du futur ensemble par la suite. D'ici là, Team Partners doit finir de lever des fonds, opération en cours qui devrait permettre d'apporter un peu plus de 9 millions, sachant que le fondateur, Bernard Leng, n'a pas souhaité suivre. L'AMF a demandé des renseignements supplémentaires sur la future offre publique d'échange et un expert a été nommé. Il s'agit notamment de préciser les parités d'échange ou de savoir qui de **CGBI** ou de Team Partners lancera l'offre sur l'autre. Les reports déficitaires du premier amènent à penser que c'est lui qui servira de véhicule à l'opération.

En attendant, Gérard Guyodo peaufine son projet. Constatant que la consolidation du secteur se fait surtout dans le haut du panier, il a recherché parmi les sociétés de taille moyenne conservant de bons fondamentaux. « Beaucoup ne se remettent pas de leurs acquisitions passées, d'autres de difficultés opérationnelles », explique-t-il. Avec l'appui de financiers, le montage devrait donc permettre de relancer le couple **CGBI**-Team Partners (le premier ayant pris un peu d'avance sur le second pour sa restructuration), dont l'activité se partagera entre intégration de systèmes et infogérance. « A partir de 1.000 personnes, une société peut être référencée par les grands comptes », explique le responsable, qui se fixe comme objectif plus de 200 millions d'euros de chiffre d'affaires à fin 2008 par un mélange de croissance organique « forte » et d'acquisitions de taille « raisonnable ».